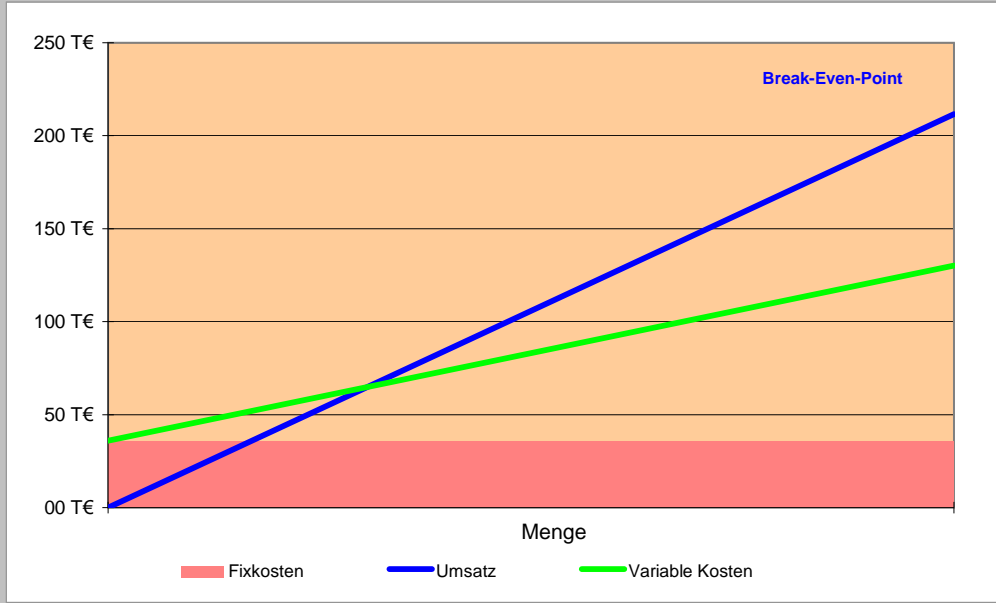


Break-Even Point 130 T€



Der *Break-Even-Point* bezeichnet den Punkt, bei dem die Umsatzerlöse die gesamten fixen Kosten und die variablen (absatzmengenabhängigen) Kosten abdecken.

	%	EUR
Erlöse (Nettoumsatz)	100,0	211.675
- variable Kosten	44,5	94.210
= Deckungsbeitrag 1	55,5	117.465
- Fixkosten	18,1	38.378
= Deckungsbeitrag 2	37,4	79.087
- Abschreibungen	0,5	1.035
= Betriebsergebnis (vor Steuern)	36,9	78.052
Neutrales Ergebnis	-0,0	-73
= Unternehmensergebnis (vor Steuern)	36,8	77.979
Gewerbesteuer	0,0	0
= Unternehmensergebnis (nach Steuern)	36,8	77.979
Ermittlung der variablen Kosten:		
Wareneinsatz		93.175
Personalkosten		1.036
Summe der variablen Kosten		94.210
Umsatzrentabilität	36,8%	
Cash-Flow-Punkt		129.175
Break-Even (Mindestumsatz)		130.210
Sicherheitspanne in €		81.465
Sicherheitspanne in %	38,5%	